

Defence, Military Tech & Dual-Use

Юридичний супровід оборонних технологій,
виробників та інвесторів



01

Структурування оборонного бізнесу

Допомагаємо компаніям правильно побудувати юридичну архітектуру — від вибору форми власності до корпоративної структури, що відповідає вимогам роботи з державою та іноземними партнерами.

- Вибір та реєстрація юридичної структури для defence-компанії
- Структурування холдингів в іноземних юрисдикціях, для реалізації «Bild with Ukraine»
- Корпоративне управління з урахуванням специфіки ВПК
- Юридичний супровід злиттів, поглинань та реструктуризацій у секторі (консолідація)
- Розробка корпоративного договору / акціонерних угод (SHA) з урахуванням державних та іноземних стейкхолдерів
- Підготовка до включення до реєстру підприємств оборонно-промислового комплексу
- Defence-city

02

Державні та оборонні закупівлі

Контрактування з державою в оборонному секторі — це окрема дисципліна. Ми знаємо її зсередини: від підготовки тендерної документації до врегулювання спорів із замовником.

- Супровід участі у тендерах Міністерства оборони та ЗСУ
- Підготовка та переговори щодо державних контрактів на поставку озброєння та обладнання
- Робота в системі Prozorro Defence та спеціальних закупівельних режимах
- Структурування офсетних угод та угод про промислову співпрацю
- Консультування щодо ціноутворення в оборонних контрактах
- Врегулювання спорів із державними замовниками (досудове та судове)
- Супровід міжнародних закупівель у рамках програм допомоги союзників (FMF, ITAR-compliant контракти)



03

Експортний контроль та міжнародна торгівля

Для будь-якої компанії, що працює з технологіями подвійного використання або постачає продукцію за кордон, комплаєнс у сфері експортного контролю — це питання виживання бізнесу, а не формальність.

- Супровід заявок на отримання експортних ліцензій та дозволів ДСЕК
- Побудова внутрішньої програми експортного комплаєнсу (Export Compliance Program)
- Консультування щодо режимів ITAR / EAR та їх імплікацій для українських компаній
- Санкційний скринінг контрагентів та транзакцій
- Супровід угод у рамках міжнародних програм передачі технологій (ToT)
- Взаємодія з регуляторами при виявленні потенційних порушень
- Супровід заявок на проходження міжнародного технологічного комплаєнсу NDAA (U.S. National Defense Authorization Act), NIS2 Directive (EU 2022/2555), German IT-Security Act (IT-SiG 2.0), «Trusted Origin» Rules

04

Dual-Use

Технології подвійного використання — це не лише експортний контроль. Це окрема бізнес-логіка: як класифікувати продукт, як залучити інвестора, як вийти на іноземний ринок без регуляторних блокувань. Ми супроводжуємо компанії на всіх етапах — від сертифікації до закриття угод.

- Класифікація продукції за списками dual-use (ЄС, США, Україна)
- Сертифікація продукції подвійного dual-use
- Залучення інвесторів
- Побудова внутрішньої compliance-програми для dual-use компаній



05

Інтелектуальна власність у Defence Tech

У секторі, де R&D є конкурентною перевагою, питання про те, кому належить технологія — компанії, інвестору чи державі — є стратегічним. Ми забезпечуємо захист IP на всіх етапах.

- Патентування військових та dual-use технологій в Україні та за кордоном
- Структурування прав на результати R&D при державному фінансуванні
- Переговори щодо IP у контрактах із МО та державними замовниками
- Захист комерційної таємниці та know-how у відносинах із партнерами
- Ліцензування технологій іноземним партнерам та покупцям
- IP due diligence при M&A та залученні інвестицій
- Захист від недобросовісного копіювання та IP-спорів

06

Інвестиції та фінансування

Оборонний сектор отримує зростаючий інтерес від venture капіталу, суверенних фондів та стратегічних інвесторів. Ми структуруємо угоди так, щоб компанія залучила капітал, не втративши контроль над бізнесом та технологіями.

- Підготовка до залучення венчурного фінансування (term sheet, переговори, закриття раунду)
- Структурування угод з іноземними стратегічними інвесторами з урахуванням обмежень у сфері нацбезпеки
- Робота з грантовим фінансуванням (ЄС, NATO Innovation Fund, USAID, EDF)
- Супровід інвестицій суверенних та оборонних фондів
- Підготовка та захист інвестиційних структур від регуляторних ризиків
- Юридичний супровід виходу інвестора (exit structuring)

Залучення внутрішнього фінансування для масштабування:

- Банківські кредити за цільовими програмами
- Залучення приватних інвесторів (private placement)
- Підготовка та випуск корпоративних облігацій / інвестиційних сертифікатів
- Залучення фінансування від широкого кола інвесторів через механізми краудфандингу та публічного розміщення акцій



07

Регуляторний комплаєнс та взаємодія з державою

Робота в оборонному секторі означає постійну взаємодію з регуляторами, міністерствами та контролюючими органами. Ми перетворюємо цю взаємодію з джерела ризику на конкурентну перевагу.

- Отримання ліцензій у сфері озброєнь та військової техніки
- Взаємодія з Міністерством оборони, Мінстратегпромом, ДСЕК
- Отримання та підтримання статусу підприємства ВПК
- Комплаєнс у сфері обігу зброї та боєприпасів
- Підготовка до перевірок та аудитів регуляторних органів
- Консультування щодо антикорупційних вимог у держзакупівлях (НАБУ, НАЗК)
- Представництво інтересів компанії у взаємодії з органами державної влади (GR)

08

Мобілізація, бронювання та кадрова безпека

В умовах воєнного стану кадрові питання стали критичним юридичним ризиком. Ми допомагаємо компаніям зберегти ключових спеціалістів у правовому полі та без загроз для бізнесу.

- Отримання та підтримання статусу критично важливого підприємства
- Бронювання військовозобов'язаних працівників: процедура, документація, захист при перевірках
- Юридичний аудит кадрових процесів на відповідність законодавству воєнного часу
- Розробка внутрішніх політик щодо мобілізації та відстрочення
- Захист прав компанії та працівників при примусовому призові
- Трудові спори та компенсації у контексті воєнного стану



09

Public-Private Partnerships та локалізація виробництва

Держава потребує локального виробництва — компанії потребують доступу до державних ресурсів та ринків. Ми структуруємо партнерства, що відповідають інтересам обох сторін.

- Структурування PPP-угод у сфері оборонного виробництва
- Юридичний супровід спільних підприємств із державними оборонними підприємствами
- Консультування щодо програм локалізації виробництва зброї та техніки в Україні
- Угоди про промислову кооперацію з іноземними виробниками (offset, co-production)
- Супровід передачі виробничих потужностей та технологій в Україну
- Взаємодія з УОП, Укроборонпромом та іншими державними структурами

Приватне / Мале ППО:

- Підготовка та супровід подання заяв, повідомлень і документів для отримання необхідних погоджень та дозволів.
- Розробка, аналіз та погодження договорів із постачальниками, підрядниками, операторами та партнерами
- Аналіз і зниження юридичних, регуляторних та операційних ризиків, забезпечення відповідності законодавству
- Супровід взаємодії з центральними операторами, державними органами та іншими уповноваженими структурами

10

Miltech Disputes

Спори в оборонній галузі — це не звичайна судова практика. Закриті процедури, державний інтерес, чутливі технології та міжнародні контрагенти створюють середовище, де ціна помилки є критичною. Ми захищаємо інтереси клієнтів на всіх стадіях — від переговорів до міжнародного арбітражу.

- Юридичний супровід спорів, пов'язаних із закупівлею комплектуючих, виконанням контрактів, поставкою продукції, порушенням строків, якості чи умов постачання
- Захист прав інтелектуальної власності, включаючи спори щодо технологій, розробок, торговельних марок, патентів, програмного забезпечення та конфіденційної інформації
- Представництво інтересів клієнтів у міжнародних комерційних та інвестиційних арбітражах, включаючи підготовку процесуальних документів та супровід виконання рішень
- Підготовка та супровід отримання забезпечувальних заходів для захисту активів, доказів, прав та інтересів клієнта до або під час спору

+38 044 490 7001

+38 044 490 7002

office.kyiv@eterna.law

КОНТАКТНІ ОСОБИ



Андрій Астапов

Керівний партнер,
голова практики
вирішення спорів



Олег Мальський

Партнер, керівник
практики корпоративного
права та M&A,
практики міжнародної
торгівлі



Артем Кузьменко

Партнер, керівник
практики спортивного
права, співкерівник
практики азартних ігор



www.eterna.law